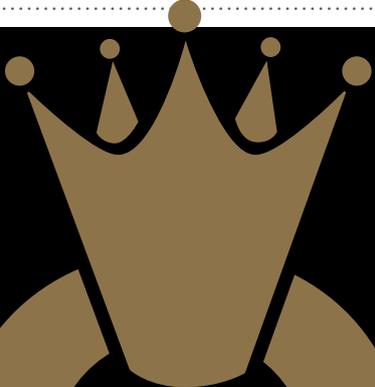


# NEW BUSINESS



## Mediadaten 2025

Alle Informationen, die Sie für Ihren erfolgreichen Medienauftritt benötigen. Seit über 30 Jahren begleiten wir unsere Kund:innen auf dem Weg nach oben.



**TOP**

**UNTERNEHMEN  
IN BESTER GESELLSCHAFT**

**SPANNENDE REPORTAGEN, INTERVIEWS UND THEMENSTRECKEN.  
DAS PERFEKTE UMFELD FÜR IHR BUSINESS.**

**Themen.** Wirtschaft & Industrie zum Greifen nah **Formate.** Klassische Formate oder Sonderformate **Termine.** Monatlich (11 x pro Jahr) **Auflagen.** Österreichweit & bundeslandbezogen **Reichweiten.** Top-Entscheidungsträger:innen **Preise.** Fair & transparent

Zielgerichtet. **Umfangreich.** Wirkungsvoll.



Das Wirtschaftsmagazin **NEW BUSINESS** bietet als Magazin für Unternehmer seinen Leser:innen und Kund:innen seit über 30 Jahren wertvolle Informationen über Top-Firmen, zeigt deren Leistungsmerkmale auf, portraitiert Gewinner:innen aus Wirtschaft und Industrie und schafft mit dutzenden Special-Interest-Themen als "Magazin im Magazin" zahlreiche interessante und wertvolle Anregungen für die B2B-Zielgruppe der Entscheidungsträger:innen, Führungskräfte und Opinion Leader.

Als Monatsmagazin orientiert sich **NEW BUSINESS** an Themenbereichen, die für jede/n Unternehmer:in, für jede/n Selbstständige/n und für alle, die diesen Sprung wagen möchten, ausgesprochen wichtig und hilfreich sind. Ob als eigene Coverstory, als umfangreiches Sonderthema oder in Form von speziellen Sonderausgaben: wir liefern Ihnen die nötigen Tipps, Tricks und Informationen für Ihren Wissensvorsprung.

Der **NEW BUSINESS** Verlag greift auch auf namhafte Kooperationspartner wie zum Beispiel die Wirtschaftskammer Österreich zurück, um seinen Kund:innen zielgruppengenaues Marketing und erstklassige Zielgruppen zu garantieren.

Durch unseren jahrelangen Vertrieb über das Wirtschaftsblatt haben wir einen eigenständigen, zahlungskräftigen und wirtschaftlich wichtigen Abonnementkreis aufgebaut, den wir Ihnen zusätzlich zu unseren NEW BUSINESS-Abonnent:innen anbieten können.

**Pro Jahr vertrauen rund 1.000 Kund:innen aus Wirtschaft und Industrie auf unsere Dienstleistungen – tun Sie es auch!**



Zielgerichtet. **Branchenbezogen.** Wirkungsvoll.

**NEW BUSINESS Bundesland-Specials**

NEW BUSINESS stellt in neun der elf Ausgaben jeweils ein Bundesland vor – dieses wird sowohl im Magazin selber als auch in Form eines eigenständigen Fortdrucks publiziert. Dieser **Fortdruck** erscheint mit einer Auflage zwischen 15.000 Stück bis 45.000 Stück (je nach Größe des Bundeslandes) und entsteht auch in Zusammenarbeit mit der Landesregierung und der Wirtschaftskammer. Der Vertrieb erfolgt über die jeweiligen Wirtschaftskammer-Zeitungen.

**Somit erzielen Sie auch im regionalen Umfeld eine bestens strukturierte Reichweite im B2B-Bereich, die für Sie von größtem Nutzen ist!**

**NEW BUSINESS Innovations Journal für Innovation, Technik & Industrie**

Die Wirtschaft steht niemals still. Tag für Tag bestätigen tausende Unternehmen mit ihren Produkten und Leistungen den hervorragenden Ruf unseres Landes auf der ganzen Welt.

NEW BUSINESS Innovations hat sich zu einem hochkarätigen **Fachmagazin** entwickelt und präsentiert auch in Abstimmung mit der Wirtschaftskammer Österreich genau diese Firmen in Form von eigenen Branchen-Sonderthemen wie IT & Software, Automation, Anlagenbau, CNC, Energie, Messtechnik, Umwelt, HighTech u. v. m.

NEW BUSINESS Innovations wird sowohl im Magazin selber als auch als eigenständiger **Fortdruck** auf hochwertigem Druckpapier nochmals separat vertrieben.

**Das gab's noch nie: Wirtschaftsmagazin UND Fachmagazin in einem!**

**NEW BUSINESS Guides**

Unsere Branchen-Guides mit topaktuellen, praxisorientierten und userfreundlichen Themen wie IT & Digitalisierung, Automation, Industrie, Logistik, Facility Management, Umwelttechnologie, Bildung u.a. wurden als hochwertige Nachschlagewerke konzipiert, um Ihnen eine noch bessere B2B-Kommunikation zu ermöglichen.

**Sie erreichen damit exakt jene Leser:innen, die sich für Ihre Dienstleistungen und Produkte wirklich interessieren!**



Zielgerichtet. **Kompakt.** Wirkungsvoll.



**NEW BUSINESS PDF-Newsletters**

**NEW BUSINESS News**

Aktuelle Wirtschaftsinfos, Portraits von Top-Firmen und -Branchen, Hotel Tipps, Termine & Events: damit unsere Leser:innen auf interessante Business-News noch schneller zugreifen können, haben wir additiv zum Printmagazin NEW BUSINESS den kompakten PDF-Newsletter NEW BUSINESS News ins Leben gerufen, der jeden zweiten Dienstagabend/ Mittwochfrüh erscheint. Das illustrierte NEW BUSINESS News freut sich bereits über 45.000 Online-Abonent:innen – in Österreich und im Ausland.  
[www.newbusinessnews.at](http://www.newbusinessnews.at)



**EXPORT today**

Seit 2005 erstellte der NEW BUSINESS Verlag im Auftrag der **AUSSEN-WIRTSCHAFT ÖSTERREICH (AWO)** der **Wirtschaftskammer Österreich (WKO)** den wöchentlichen PDF-Newsletter EXPORTER'S weekly. Mittlerweile zu einem der erfolgreichsten B2B-Newsletter des Landes avanciert, wurde der Newsletter Anfang 2012 in **EXPORT today** umbenannt. Selbstverständlich ändert sich nichts an der gewohnten hochwertigen Aufbereitung und sorgsam Erstellung der wichtigsten Themen rund um den Export. Veranstaltungen, Tipps, Termine, Export-Kaiser und Firmen auf dem Weg dorthin: **EXPORT today** beschäftigt sich auch weiterhin mit dem Erfolgsthema Nr. 1: dem Export. EXPORT today erscheint immer Donnerstagabend/Freitagfrüh und ist bereits für über 40.000 erfolgreiche Unternehmen eine zusätzliche Bereicherung des Informationsbedarfes!  
[www.exporttoday.at](http://www.exporttoday.at)

**Auflage der Bundesland-Specials in den jeweiligen Wirtschaftskammer-Zeitungen**



- 45.000 Wien
- 45.000 Niederösterreich
- 15.000 Burgenland
- 45.000 Oberösterreich
- 35.000 Steiermark
- 20.000 Kärnten
- 30.000 Salzburg
- 30.000 Tirol
- 20.000 Vorarlberg

**Vertrieb der Bundesland-Specials**

Mit den Bundesland-Specials von NEW BUSINESS erreichen Sie sowohl österreichweit als auch in Ihrem Bundesland genau die Zielgruppe, die Sie brauchen: unser zielgruppengenaue österreichweiter Vertrieb in der Höhe von 55.000 Stück plus dem zusätzlichen Vertrieb über die jeweiligen Wirtschaftskammer-Zeitungen garantiert Ihnen bestmögliche Aufmerksamkeit in einer der besten B2B-Zielgruppen des Landes.

**Die Bundesland-Specials entstehen in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Landesinstitutionen und der Wirtschaftskammer!**

Zielgerichtet. **Leistungsstark.** Wirkungsvoll.

**Auflage und Vertrieb des Magazins NEW BUSINESS**

NEW BUSINESS erscheint 11 mal im Jahr mit einer **Auflage** von jeweils 55.000 Exemplaren. Hinzu kommen die gesonderten Auflagen in den Bundesland-Specials (15.000 bis 45.000 Stk.).

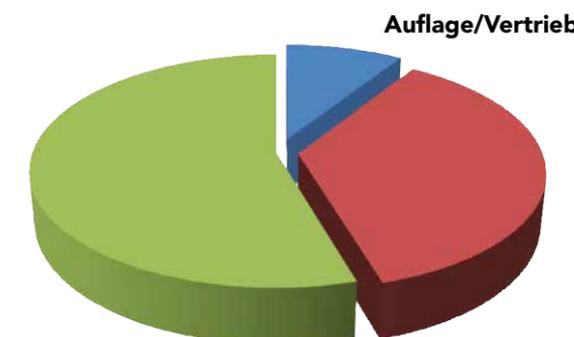
Unsere Leserschaft setzt sich aus wichtigen Unternehmen aus Wirtschaft und Industrie zusammen. Durch den jahrelangen Vertrieb über das WirtschaftsBlatt haben wir eine eigenständige, zahlungskräftige und wirtschaftlich wichtige Abonentenschaft aufgebaut, die wir Ihnen zusätzlich zu unseren NEW BUSINESS-Abonent:innen anbieten können. Darüber hinaus haben wir nochmals in punktgenauer Recherche tausende personalisierte Adressen aus den wichtigsten Industrie- und Wirtschaftszweigen über den europäischen Marktführer Schober Group zugekauft.

Unsere durchschnittliche **Zielgruppe** ist zwischen 25 und 60 Jahre alt, entweder selber Unternehmer:innen oder in leitenden Positionen tätig (Geschäftsführer:in, Vorstand bzw. Vorständin, Prokurist:in, IT-Leiter:in, Assistent:in der Geschäftsführung, Assistent:in des Vorstandes, Marketingleiter:in, Leiter:in des Einkaufs usw.).

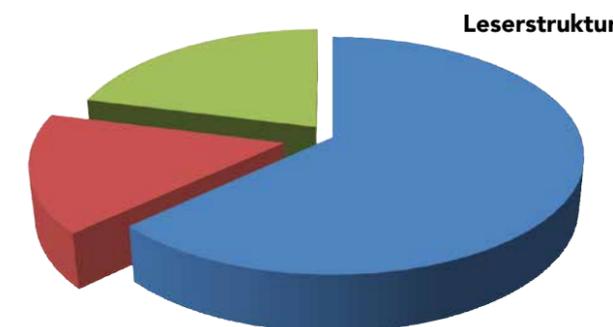
Egal ob **Print oder Online**: Wir beweisen Monat für Monat Stärke – sowohl mit unseren umfangreichen Print-Magazinen, als auch mit unseren wöchentlich erscheinenden Online-Newslettern und zusätzlichen weiteren Online-Aktivitäten. Unsere Adressen sind personalisiert. Sie erreichen über den NEW BUSINESS-Pool gleichermaßen klassische KMU-Betriebe wie weltweite Großkonzerne.

Das NEW BUSINESS-Magazin bietet Ihnen 65.000 Leser:innen vom Feinsten – inklusive Bundesland-Specials sogar bis zu 110.000 Leser:innen!

**Somit garantieren wir Ihnen eine absolut erstklassige und leistungsstarke Zielgruppe für Ihren wirtschaftlichen Erfolg!**



- 20.000 Abonent:innen inkl. ehemaliger WirtschaftsBlatt-Kombi-Abonent:innen
- 30.000 personalisierte Adressen von Schober Group
- 5.000 Kiosk und sonstiger Vertrieb



- 16 % Leitende Angestellte/Mitentscheider:innen
- 21 % kaufmännische/technische Führungskräfte
- 63 % Geschäftsführer:innen/Vorstände/Eigentümer:innen



- 28 % Industrie/Energie/Umwelt
- 20 % Verkehr/Logistik/Transport
- 20 % Technik/IT/Telekommunikation
- 15 % Gewerbe/Handel
- 8 % Geld/Kredit/Versicherungswesen
- 5 % Forschung/Entwicklung
- 4 % Sonstige (Rechtsanwälte/innen, Wirtschaftsberatungen, Architekt:innen, Tourismus, kommunale Institutionen)

# Zielgerichtet. **Sympathisch.** Wirkungsvoll.

**Das sagen Kund:innen über uns (Auszug):**



Herzlichen Glückwunsch Herrn Lorin Polak und seinem Team zum 30-jährigen Jubiläum von NEW BUSINESS! So lange im Geschäft zu sein ist ein großartiger Erfolg und eine Bestätigung für Ihre Hingabe und Leidenschaft für die Branche. In den letzten 30 Jahren hat sich auch die Medienbranche stark verändert, aber Ihre Fähigkeit, sich anzupassen und relevante Themen zu bearbeiten, hat Sie zu einer wichtigen Stimme in der Branche gemacht. Auf weitere erfolgreiche Jahre und viele weitere Meilensteine!

**DI (FH) Martin Kohlmaier, Vorstandsvorsitzender ABB AG Österreich**



Bei NEW BUSINESS wird mit Herz und Verstand gearbeitet - flexibel und unkompliziert, aber trotzdem mit größter Sorgfalt und Genauigkeit. Das Kundenservice ist vorbildlich. Herr Polak und sein Team sind kompetente Ansprechpartner, wenn es um aktuelle Themen geht, die die österreichische Wirtschaft und Industrie bewegen. ACREDIA gratuliert ganz herzlich zu erfolgreichen 30 Jahren.

**Stefan Lindlbauer, Marketing, Communication & Digital, Fachbereichsleiter, Pressesprecher ACREDIA Versicherung AG**



Das NEW BUSINESS Magazin überzeugt in jeder Ausgabe mit seiner informativen Berichterstattung mit höchster journalistischer Qualität. Besonderes Highlight sind stets die Spezial-Guides, die zu Themen allumfassend den Überblick schaffen. Was mich einfach begeistert, ist die Herzlichkeit und Wertschätzung, WIE Ihr, das gesamte Team rund um Dich, lieber Lorin Polak, jedes Eurer Magazine zu Eurem Herzensthema macht. Auf die nächsten 30 Jahre NEW BUSINESS as it is.

**Mag. Ruth Moss, Head of Marketing & Communications CRIF GmbH**



30 Jahre – das ist ein ganz besonderes Firmenjubiläum, zu dem wir Lorin Polak und seinem Team ganz herzlich gratulieren. Jede einzelne Ausgabe des NEW BUSINESS ist spannend, meinungsbildend und lesenswert. Der persönliche Einsatz und die Kompetenz jedes einzelnen macht NEW BUSINESS zu einem besonderen Partner, dem wir schon viele Jahre vertrauen. Wir möchten uns auf diesem Weg für die Unterstützung, unsere Themen am Markt perfekt zu platzieren, bedanken und freuen uns auf eine weiterhin freundschaftliche Zusammenarbeit.

**Alexandra Bruckmüller, Field Marketing Manager & Assistant HR EPLAN GmbH**



Herzlichen Glückwunsch an NEW BUSINESS zum 30-jährigen Jubiläum. Mit unternehmerischem Mut und Zuversicht hat Lorin Polak diesen Verlag gestartet und ihn zu einer wichtigen Säule in der österreichischen Wirtschaftsberichterstattung entwickelt. Branchenspezifische Themen-Guides, wie der Automation-Guide, bieten zudem genau auf unsere Zielgruppen zugeschnittene Formate. Insgesamt ein hervorragendes Umfeld, um unsere Marke und vielfältige Aktivitäten zu positionieren. Wir danken für die langjährige und von uns sehr geschätzte Kooperation.

**Mag. Thomas Lutzky, Geschäftsführer Phoenix Contact GmbH**



Seit nunmehr drei Jahrzehnten bietet NEW BUSINESS relevante Informationen für Unternehmer, Entscheidungsträger und Opinion Leader. Das Wirtschaftsmagazin liefert spannende Berichterstattung, hinter der gründliche Recherchearbeit, Ambition und Know-how stehen. Ich gratuliere sehr herzlich zum 30-jährigen Jubiläum und wünsche alles Gute für die Zukunft!

**Dr. Heinrich Schaller, Generaldirektor der Raiffeisenlandesbank OÖ**



Rittal gratuliert dem NEW BUSINESS Magazin, seinem Eigentümer Lorin Polak und dem Redaktions-Team ganz herzlich zum 30-jährigen Jubiläum! Was als Abenteuer begann, wird seit 30 Jahren mit einem hohen Grad an Professionalität und Kompetenz fortgesetzt. Und: mit einer sehr partnerschaftlichen, ja freundschaftlichen Zusammenarbeit. Dabei hat sich das Redaktionsteam für spannende und hochwertig recherchierte Informationen zu aktuellen Themen einen Namen gemacht. Bitte weiter so!

**Mag. Andreas Hrzina, Head of Marketing Region South East Europe/Head of Product Management Austria, Associate Director RITTAL GmbH**



NEW BUSINESS feiert den 30. Geburtstag und wir gratulieren herzlich! Qualität, Transparenz und journalistisches Können stehen bei NB klar im Fokus – Kriterien, die nicht selbstverständlich sind und für die wir bei SALESIANER den Verlag schätzen. Die Zusammenarbeit war und ist stets professionell, kundenorientiert und freundschaftlich. Durch die große LeserInnenschaft, die landesweite Verbreitung und die branchenübergreifende Berichterstattung des Magazins finden wir immer wieder passende Themenfelder, um unsere Botschaften bestmöglich zu transportieren. Wir sagen „DANK“ für die Zusammenarbeit und wünschen Lorin Polak und dem gesamten Team alles Gute für die nächsten 30 Jahre!

**Natascha Schuster, Head of Marketing and Communication SALESIANER Gruppe**



NEW BUSINESS ist für uns ein Fixstarter, wenn es um die Kommunikation in Richtung Industrie geht. Die professionelle Zusammenarbeit und der persönliche Einsatz von Lorin Polak macht großen Spaß und deshalb kooperieren wir schon seit Jahren mit dem Magazin. Die Themen sind immer am Puls der Zeit und das macht das Magazin zu einer unverzichtbaren Branchenlektüre. Herzliche Gratulation zum 30. Jubiläum und weiterhin viel Erfolg!

**Martha Salaquarda, Leitung Marketing & Kommunikation VERBUND Energy4Business GmbH**

Weitere Kundenmeinungen finden Sie gerne auf: <https://www.newbusiness.at/kunden-ueber-uns>

# Themen. Termine.

Ausgabe	Auswahl Schwerpunkte*	Erscheinungstermin	Druckunterlagenschluss**
1	„Best of Leading Companies“ Forschung & Entwicklung Rückblick und Ausblick	20. 12. 2024	12. 12. 2024
2	IT-Guide Aus- und Weiterbildung Messtechnik	07. 02. 2025	29. 01. 2025
3	Metall, Fertigungstechnik, Engineering Sicherheit für Unternehmen Bundesland Kärnten	07. 03. 2025	26. 02. 2025
4	FACILITY MANAGEMENT-Guide SMART AUTOMATION-Messe Bundesland Niederösterreich	04. 04. 2025	27. 03. 2025
5	LOGISTIK-Guide Energie & Umweltschutz Bundesland Wien	09. 05. 2025	30. 04. 2025
6	AUTOMATION-Guide Kunststoff & Verpackung Bundesland Burgenland	06. 06. 2025	28. 05. 2025
7/8	ERP & CRM Industrie Bundesland Tirol	04. 07. 2025	25. 06. 2025
9	BILDUNGS-Guide Industrie-Robotik Bundesland Oberösterreich	01. 09. 2025	20. 08. 2025
10	IT- & Softwarelösungen Standort Österreich & Immobilien Bundesland Steiermark	01. 10. 2025	19. 09. 2025
11	UMWELTTECHNIK & ENERGIE-Guide Top Industrie-Ranking Bundesland Vorarlberg	24. 10. 2025	15. 10. 2025
12	INDUSTRIE-Guide Bau, Verkehr & Infrastruktur Bundesland Salzburg	21. 11. 2025	12. 11. 2025
1/2026	„Best of Leading Companies“ Forschung & Entwicklung Rückblick und Ausblick	19. 12. 2025	10. 12. 2025

\* Bitte beachten Sie, dass wir aus Platzgründen nur einen kleinen Auszug unserer Schwerpunkte auflisten können. Weitere interessante Themen gerne auf Anfrage.

\*\* Bitte senden Sie uns PR-Unterlagen mindestens 10 Tage vor Druckunterlagenschluss zu!

## Formate. Preise.

Format	Satzspiegel (Breite x Höhe in mm)	Abfallend (Breite x Höhe in mm)	Preise (in €)
2/1	395 x 250 Guides: 276 x 190	420 x 280 296 x 210	<b>9.500,-</b>
1/1	185 x 250 Guides: 128 x 190	210 x 280 148 x 210	
1/2	quer: 185 x 120 hoch: 90 x 250 Guides: 128 x 95	quer: 210 x 135 hoch: 100 x 280 148 x 105	<b>3.300,-</b>
1/3	quer: 185 x 80 hoch: 60 x 250	quer: 210 x 94 hoch: 70 x 280	
1/4	DIN: 90 x 123 quer: 185 x 60 hoch: 43 x 250	DIN: 105 x 140 quer: 210 x 70 hoch: 52 x 280	<b>2.150,-</b>

**GUIDES:** unsere themenspezifischen **NEW BUSINESS Branchenguides** im praktischen A5-Format begeistern seit vielen Jahren unsere Kund:innen und Leser:innen. Wichtige Themen werden aktuell, kompetent und verständlich aufbereitet. **Alle Guides werden mit dem jeweiligen NEW BUSINESS Hauptmagazin folienverschweißt mit vertrieben.**

**PREISE UND BUCHUNGSMÖGLICHKEITEN FÜR IHREN ONLINE-AUFTRITT**  
erfragen Sie bitte direkt unter [marketing@newbusiness.at](mailto:marketing@newbusiness.at)

Preise für Sonderplatzierungen (Flappe, Cover-Banderole, Splitcover, Sonstiges) auf Anfrage.  
Alle Preise in Euro zuzüglich 5 % Werbeabgabe und 20 % Mehrwertsteuer.

**PLATZIERUNGSZUSCHLÄGE & BEILAGEN/BEIHEFTER:** nähere Informationen dazu siehe bitte letzte Seite.

## Das. New Business. Team.



**LORIN POLAK**  
Geschäftsführer  
Tel. +43 1 235 13 66-300  
[lorin.polak@newbusiness.at](mailto:lorin.polak@newbusiness.at)



**SYLVIA POLAK**  
Back Office  
Tel. +43 1 235 13 66-100  
[sylvia.polak@newbusiness.at](mailto:sylvia.polak@newbusiness.at)



**VICTORIA E. MORGAN**  
Chefredaktion  
[victoria.morgan@newbusiness.at](mailto:victoria.morgan@newbusiness.at)



**BETTINA OSTERMANN**  
Chefredaktion  
[bettina.ostermann@newbusiness.at](mailto:bettina.ostermann@newbusiness.at)



**BARBARA SAWKA**  
Fachredaktion Promotions  
[info@sawka.at](mailto:info@sawka.at)



**ALBERT SACHS**  
Redaktioneller Allrounder  
[albert.sachs@newbusiness.at](mailto:albert.sachs@newbusiness.at)



**RUDOLF FELSER**  
Chefredaktion Guides Fachredaktion  
[rudolf.felser@newbusiness.at](mailto:rudolf.felser@newbusiness.at)



**MAX GFRERER**  
Redaktion Promotion Editor  
[max.gfrerer@newbusiness.at](mailto:max.gfrerer@newbusiness.at)



**GABRIELE SONNBERGER**  
Artdirektion/Produktion  
[gabriele.sonnberger@newbusiness.at](mailto:gabriele.sonnberger@newbusiness.at)



**MARCUS KELLNER**  
Mediaberatung  
Tel. +43 1 235 13 66-500  
[marcus.kellner@newbusiness.at](mailto:marcus.kellner@newbusiness.at)



**CAROLINE KLIMA**  
Lektorat  
[caroline.klima@gmail.com](mailto:caroline.klima@gmail.com)



**JULIA TERESA FRIEHS**  
Lektorat Guides  
[julia\\_teresa@hotmail.com](mailto:julia_teresa@hotmail.com)

Über. 30 Jahre. Magazin-Erfahrung.

Hochwertig. **Kompetent.** Niveauvoll.



## Produktion:

### Druckunterlagen:

Bitte übersenden Sie alle nötigen Daten bis zum Druckunterlagenschluss. Bis 20 MB können Sie gerne per Mail an grafik@newbusiness.at senden. Ansonsten bitte über Wettransfer oder FTP. Nähere Details dazu nach Absprache mit der Grafikabteilung per Mail unter gabriele.sonnberger@newbusiness.at

### Dateiformate:

Abfallende Anzeigen benötigen 3 mm Schnitzzugabe je Schnittkante. Anschnittgefährdete Elemente müssen mind. 8 mm vom Beschnitt nach innen gelegen sein.

## PLATZIERUNGSZUSCHLÄGE 1/1 4C

2. Umschlagseite + 20%
3. Umschlagseite + 15%
4. Umschlagseite + 25%

## Geschäftsbedingungen:

### Auftragserteilung

- Maßgeblich für den Auftrag sind die Allgemeinen Geschäftsbedingungen, die jeweils gültige Anzeigenpreisliste und unsere Auftragsbestätigung.
- Der Verlag behält sich vor, Auftragsaufträge – auch einzelne Anzeigen innerhalb eines Rahmenauftrags – nach freiem Ermessen abzulehnen. Die Ablehnung wird dem/der Auftraggeber:in mitgeteilt.

### Auftragsabwicklung

- Werden die tarifmäßigen Nachlässe beansprucht, so sind die Auftragsaufträge innerhalb eines Kalenderjahres abzuwickeln. Auf Wunsch kann das Rabattjahr mit dem Erscheinen der ersten Anzeigen beginnen.
- Sollte innerhalb eines Rabattjahres ein Auftragsauftrag durch Ausfall einer oder mehrerer Ausgaben nicht durchgeführt werden, so bleibt davon die ursprüngliche Rabattvereinbarung unberührt.
- Wird ein Jahresauftrag ohne Verschulden des Verlags nicht erfüllt, so hat der/die Auftraggeber:in den Unterschied zwischen dem gewährten und dem der tatsächlichen Abnahme entsprechenden Nachlass dem Verlag rückzuvorgütigen.
- Die Aufnahme von Anzeigen in bestimmten Ausgaben oder an bestimmten Plätzen kann nicht gewährleistet werden. Überhaupt bleibt es dem Verlag vorbehalten, von der Durchführung auch bereits angenommener Aufträge aus technischen oder anderen Gründen ohne jeden Ersatzanspruch der Auftraggeber:in/des Auftraggebers zurückzutreten.
- Dem Abschluss von Mitbewerbern kann seitens des Verlags grundsätzlich nicht entsprochen werden.
- Textanzeigen und solche, die aufgrund ihrer Gestaltung nicht sofort als Werbung erkennbar sind, werden durch das Wort „Anzeige“ kenntlich gemacht.
- Der Verlag gewährleistet die drucktechnisch einwandfreie Wiedergabe der Anzeige. Geringe Tonabweichungen sind im Toleranzbereich des Druckverfahrens begründet. Ungeeignete oder beschädigte Druckunterlagen werden dem/der Auftraggeber:in zurückgesandt. Der/die Auftraggeber:in hat bei unleserlichem, unrichtigem oder unvollständigem Abdruck der Anzeige Anspruch auf Zahlungsminderung oder eine Ersatzanzeige, aber nur in dem Ausmaß, in dem der Zweck der Anzeige beeinträchtigt wurde. Weitergehende Haftungen sind für den Verlag ausgeschlossen.

### Dateitypen:

Druckfähiges PDF (300 dpi + Passmarken, basierend auf PDF-X3:2002), Adobe InDesign, Adobe Photoshop (\*.psd, \*.eps, \*.tiff), Adobe Freehand (\*.eps), Adobe Illustrator (\*.eps).

Für Promotions bitte immer alle benötigten Bilddateien, Logos und ggfs. Schriftsätze mitschicken.

### Druckverfahren:

Rollenoffset vierfärbig  
Raster: 60er-Raster

### Zahlungsbedingungen:

2% Skonto innerhalb von 10 Tagen.  
Ansonsten 30 Tage netto ab dem Rechnungsdatum.

## BEILAGEN (alle Preise in Euro zuzüglich 5 % Werbeabgabe und 20 % Mehrwertsteuer)

- bis 20 Gramm € 410,-/Tausend
- bis 30 Gramm € 450,-/Tausend
- bis 40 Gramm € 470,-/Tausend

Beihefter, Cover-Flappe, Banderole und Tip-on-Cards auf Anfrage

- Sind etwaige Mängel bei den Druckunterlagen nicht sofort erkennbar, sondern werden erst beim Druckvorgang deutlich, so hat der/die Werbetreibende bei ungenügendem Abdruck keine Ansprüche.
- Bei fermündlich veranlassten Änderungen und Abbestellungen übernimmt der Verlag keine Haftung.
- Probearbeiten werden nur auf ausdrücklichen Wunsch geliefert. Sendet der/die Auftraggeber:in Probearbeiten nicht bis zum Anzeigenschluss oder einem anderen seitens des Verlages genannten Termin zurück, so gilt die Genehmigung zum Druck als erteilt.
- Die Pflicht zur Aufbewahrung von Druckunterlagen endet drei Monate nach Erscheinen der letzten Anzeige.
- Bestandungen sind innerhalb von acht Tagen nach Erscheinen zu melden.

### Berechnung und Zahlung

- Falls der/die Auftraggeber:in keine Vorauszahlung leistet, ist die Rechnung innerhalb der aus der Preisliste ersichtlichen Frist zu bezahlen.
- Der eventuelle Verzicht auf die Grundfarbe Schwarz bei der Anlage von Anzeigen ist ohne Einfluss auf die Berechnung.
- Der Verlag ist jederzeit berechtigt, das Erscheinen weiterer Anzeigen von offen stehenden Rechnungen abhängig zu machen.
- Bei Zahlungsverzug oder Stundung werden Verzugszinsen in der Höhe von 4 Prozent sowie die Einziehungskosten berechnet. Der Verlag kann die Ausführung des Auftrags bis zur Bezahlung zurückstellen.
- Kosten für die Herstellung von Reinzeichnungen oder anderen Druckvorlagen hat der/die Auftraggeber:in zu zahlen.
- Bestehen Vorlagen von Mehrfarbanzeigen aus mehr als drei Farbteilen, werden die zusätzlichen Herstellungskosten für jedes weitere Farbbild gesondert berechnet.
- Bei verspäteter Anlieferung der Druckunterlagen (drei Wochen vor Erscheinungstermin) werden die dadurch entstehenden Mehrkosten der/dem Auftraggeber:in in Rechnung gestellt.
- Bei Änderung der Anzeigenpreisliste treten die neuen Bedingungen auch bei laufenden Aufträgen sofort in Kraft.
- Bei Betriebsstörungen oder Eingriffen durch höhere Gewalt hat der Verlag Anspruch auf volle Bezahlung

### Verlagsanschrift:

NEW BUSINESS Verlag GmbH  
Kutschkergasse 42/Top 13, A-1180 Wien  
Tel.: +43 1 235 13 66-0  
www.newbusiness.at

### Erscheinungsort:

NEW BUSINESS Verlag GmbH  
Kutschkergasse 42/Top 13, A-1180 Wien  
Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Sitz des Verlages.

- der veröffentlichten Anzeigen, wenn die Aufträge mit 80 Prozent der zugesicherten Druckauflage erfüllt sind. Geringere Leistungen sind aliquot zu berechnen.
- Der/die Inserent:in erhält nach Erscheinen der Anzeige kostenlos ein Belegexemplar.
- Anzeigenaufträge müssen schriftlich erteilt und durch den Verlag schriftlich angenommen werden, Erfüllungsort ist der Sitz des Verlages.
- Der/die Auftraggeber:in garantiert dem Zeitungsverlag sowie dessen Mitarbeiter:innen, im Besonderen dem/der verantwortlichen Redakteur:in, dass die Anzeige gegen keinerlei gesetzliche Bestimmungen verstößt und Rechte Dritter nicht verletzt. Der/die Auftraggeber:in verpflichtet sich, den Verlag sowie dessen Mitarbeiter:innen hinsichtlich aller Ansprüche, die auf die erschienene Anzeige begründet werden, schad- und klaglos zu halten sowie für die ihnen selbst entstandenen Nachteile volle Genugtuung zu leisten. Der Verlag und seine Mitarbeiter:innen sind zu einer entsprechenden Prüfung der Anzeige oder eines Entgegennehmens nicht verpflichtet.
- Kostenlose Stornierung der gebuchten Anzeige durch den/die Auftraggeber:in ist bis zu vier Wochen vor Anzeigenschluss in schriftlicher Form möglich. Darüber hinaus besteht die volle Zahlungsverpflichtung im Ausmaß des erteilten Auftrags.
- Gerichtsstand Wien

### Datenschutz und Zustimmungserklärung zu

#### Werbeinformationen

- Der/die Auftraggeber:in stimmt ausdrücklich der Speicherung und Verarbeitung der von ihm bekannt gegebenen Daten gemäß der EU-DSGVO sowie der Übermittlung von Werbematerial auch in Form von Massensendungen (via E-Mail, Telefon, Fax, SMS/MMS, Newsletter) durch die NEW BUSINESS Verlag GmbH über ihre Produkte und Aktionen zu. Diese Zustimmung kann jederzeit mit Wirkung für die Zukunft kostenlos widerrufen werden. Ihre Daten werden ohne Ihre ausdrückliche Zustimmung nicht an Dritte weitergegeben.
- Hierzu sowie zu weiteren Fragen zu diesem Thema können Sie sich gerne jederzeit an uns wenden: datenschutz@newbusiness.at  
Alle weiteren Informationen zu unseren Datenschutzbestimmungen finden Sie unter: www.newbusiness.at/impresum-datenschutz